



La solución definitiva para unos stocks perfectos

Elimina roturas y sobre-stock con una gestión eficiente y automática

La gestión de stocks es una fuente de oportunidades y beneficios



SIN roturas

Con el mismo servicio, mayor satisfacción de tus clientes



Obsoletos NO

Reducción de compras de productos que no se van a vender



Multidelegación

Sin exceso de stock y con todo el stock necesario por delegación



Eficiencia

Menos tiempo en gestión de tareas manuales y sin valor



Estacionalidad

Cada producto tiene su demanda, estacionalidad y stock perfecto

Una empresa distribuidora puede llegar a tener ventas en más de 100.000 referencias distintas durante un año, pero en stock tiene menos de 10.000...

Decidir qué tener en stock es determinante



Demasiadas Roturas de stock

En el sector es habitual ver roturas de stock mayores a un 30% de los productos de mayor rotación, los productos "A". Y son excesivas. Es un mal servicio al cliente y coste de gestión innecesario. ¿qué hacemos con un producto en rotura en una delegación y en exceso en otra?



Los obsoletos están ahí. Y suelen ser muchos

La mayoría de empresas no tienen información precisa de obsoletos. Al estudiarlo es habitual encontrar entre un 5 y un 9% . Los obsoletos son un problema, ¿los tenemos identificados? ¿hemos dejado de comprarlos?



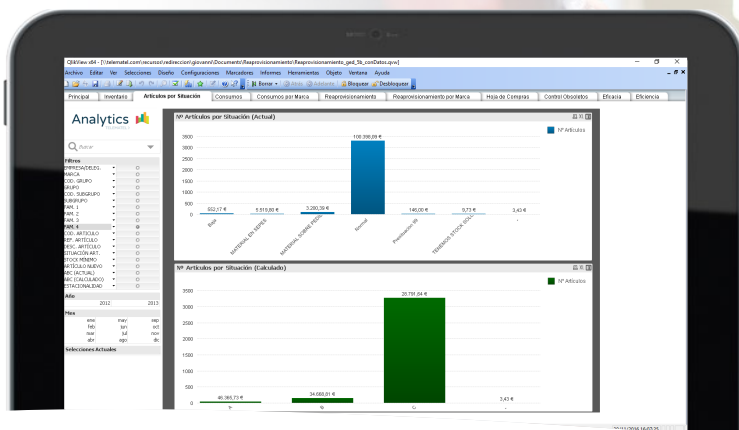
Stock excesivo es un coste absurdo

Un stock excesivo limita la financiación de actividades más rentables y productivas. En marcas de alta rotación lo habitual es observar más de un 10% de sobre stock en inventarios de 500mil a 2MN €.



Gestión muy compleja e ineficiente

Artículos en múltiples situaciones, con demanda estacional, recursos dedicados a tareas operativas repetitivas y sin valor... el coste de la gestión ineficiente y muchas veces manual es muy alto. Tanto como hasta el doble de lo que es necesario.



UN CASO REAL

Facturación: 2,4 MN €
Valoración inventario: 1 MN €

SIN ReadyStocks

CON ReadyStocks

Beneficios

- ✓ Priorización en productos de rotación alta
- ✓ Mejora servicio a cliente
- ✓ Ahorros financieros
- ✓ Ahorros compras innecesarias
- ✓ Más eficiencia de gestión



Situaciones de Artículos

18

3

Ventas vinculadas a pedido de compra (roturas)

830.000€

355.000€

Roturas de productos de alta rotación

35%

15%

Obsoletos

90.000€

-

Reducción inventario

-

-120.000€ (12%)

Tareas administrativas en gestión stock

3.600h/año

1.800h/año

¿CÓMO LO HACEMOS?

01 Proyecto

- Diseño e implantado por nuestros expertos
- Medición de resultados exhaustiva

02 Automatización

- Previsión de consumos
- Stock mínimo y máximo
- Consumos medios
- Segmentación por rotación

03 Acompañamiento

- Arranque
- Optimización

Contar con Telematel es contar con el experto del sector. Innova con garantía

- > Cada día los clientes de Telematel consultan más de 4 millones de productos y precios para realizar sus ventas (+1500 millones al año).
- > Expertos especialistas desde 1988.

Escanéame
para más información



¿Hablamos?

Especialistas en la Empresa Distribuidora y de Obras
y Servicios desde 1988.

Soluciones | Servicios | Conocimiento | Digital

TELEMATEL
> Software

TELEMATEL
> Expertise

TELEMATEL
> Next

BARCELONA | MADRID | VALENCIA | MÉXICO DF

www.telematel.com | 902 36 18 34